

## Économie

### Le réseau des achats se structure en Languedoc-Roussillon en devenant un GCS

Publié le 21/05/15 - 10h59 - HOSPIMEDIA

Publié le 21/05/15 - 10h59 - HOSPIMEDIA - HOSPIMEDIA

Après plusieurs années basées sur un fonctionnement informel, le Réseau des acheteurs hospitaliers du Languedoc-Roussillon (Resah-LR) s'est doté de la personnalité morale en adoptant le statut de groupement de coopération sanitaire (GCS). Il a pour objectif la multiplication des procédures d'achats entre les établissements de santé de la région mais également le développement de coopérations logistiques. Pierre-Jean Domenges, précédemment directeur des achats et des approvisionnements au CHRU de Montpellier, dirige la nouvelle structure. Il a été élu à l'unanimité au poste de directeur-administrateur par l'assemblée générale de décembre dernier.

Cette nouvelle structure a l'avantage "*d'impliquer davantage ses membres, de permettre de créer une centrale d'achat et de structurer la gouvernance du réseau grâce à une assemblée générale, un comité de direction, des administrateurs*", souligne Pierre-Jean Domenges. À l'origine, l'organisation du réseau, réglée par une convention cadre, dépendait des directions des achats des différents établissements partenaires. Désormais, les directeurs des établissements sont impliqués. Restauration, pharmacie, prestations (ingénierie du bâtiment, biologie, évaluation), équipements et consommables biomédicaux, fournitures de bureaux, services (téléphonie, Internet), une stratégie commune est mise en place sur chacun de ces segments d'achat. Une centrale d'achat sera officialisée lors de la prochaine assemblée générale prévue au mois de juin et entrera en fonctionnement ensuite. La direction du GCS aura l'ambition d'animer le réseau avec les coordinateurs, de réaliser une cartographie des achats, d'évaluer les gains, de proposer une assistance aux établissements et de leur apporter une expertise technique dans l'élaboration des cahiers des charges.

Le GCS a reçu l'appui de l'ARS du Languedoc-Roussillon, qui a salué les orientations prises et les résultats obtenus par les établissements de la région dans le cadre du programme national d'optimisation des achats hospitaliers (Phare). "*Jusqu'à présent, les différentes procédures mutualisées ont permis de générer plusieurs millions d'euros de gains sur achat*", indiquent le CHRU de Montpellier et le Resah-LR dans un communiqué commun. *Parmi ces mutualisations, le marché des spécialités pharmaceutiques avec autorisation de mise sur le marché devrait générer plus d'un million d'euros de gains sur achats pour les établissements hospitaliers du Languedoc-Roussillon.*" À noter qu'en un an et demi, le réseau est passé de 18 à 40 membres. La structure devrait continuer à s'agrandir suite aux sollicitations d'établissements situés en bordure de région. "*Il n'existe en effet pas de réseau comparable en Paca et en Midi-Pyrénées*", souligne Pierre-Jean Domenges. Par ailleurs, des Ehpad pourraient aussi rejoindre le GCS qui en compte peu actuellement.

Aude Malaret

[Ecrire à l'auteur \(#\)](#)

Tous droits réservés 2001/2015 — HOSPIMEDIA

Réagissez

Votre commentaire sera visible par l'ensemble des abonnés et publié en tant que :  
Bérengère CHEA